



PRESENTACIÓN PAZ CORP S.A.

Resultados Cuarto Trimestre 2012

14 de Marzo / 2013



ACLARACIÓN

Los antecedentes contenidos en esta presentación son confidenciales y han sido preparados solamente para propósitos informativos. Esta presentación no constituye una oferta de venta o solicitud de una oferta de compra por la compañía. Durante la siguiente presentación, la administración podría hacer mención de algunas declaraciones respecto al desempeño financiero de la Compañía como también respecto a futuros eventos esperados.

Intentaremos identificar estas declaraciones por el uso de palabras como esperar, creo anticipar, la intención, y otras palabras que denotan eventos futuros. Las declaraciones prospectivas están sujetas a riesgos e incertidumbres que podrían causar que los resultados reales difieran de lo prospectado.

Advertimos a Uds. considerar los factores de riesgo importantes que podrían causar que los resultados reales difieran de aquellos establecidos en las declaraciones prospectivas contenidas en esta presentación, que se refieren exclusivamente a partir de esta fecha.

La Compañía no asume obligación alguna de actualizar públicamente o revisar cualquier declaración prospectiva, ya sea como resultado de nueva información, eventos futuros u otros.



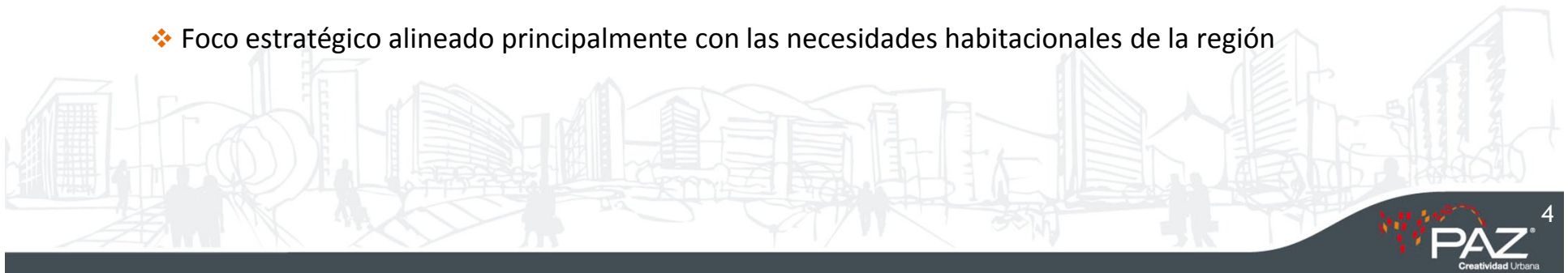
CONTENIDOS

- ❖ RESUMEN 2012
- ❖ ANÁLISIS FINANCIERO 4T12
- ❖ RESUMEN OPERACIONAL
- ❖ PLAN DE NEGOCIOS 2013



ENFOQUE 2012

- ❖ Foco en recuperación de márgenes históricos y mejorar en eficiencia operacional
- ❖ Manejo prudente en nuevos lanzamientos considerando los meses para agotar stock de cada sub-sector y mercado
- ❖ Desarrollo de proyectos diferenciadores
 - ✓ Diseño
 - ✓ Sustentabilidad
 - ✓ Mejora sustancial de la experiencia del cliente
- ❖ Consolidación de expansión en Perú
 - ✓ Aprovechar oportunidades en clase media y déficits habitacionales crecientes
- ❖ Cumplimiento del business plan original de Brasil
 - ✓ 2 a 4 proyectos que permitan opcionalidad de crecimiento
 - ✓ Proyectos enfocados a la clase media y aprovechando beneficios de la Caixa
- ❖ Foco estratégico alineado principalmente con las necesidades habitacionales de la región



DESTACADOS 4T 2012

- ❖ Utilidad 4T12: MM\$ 1.499
Utilidad 2012: MM\$ 5.505 → 220% superior al 2011.
- ❖ Margen bruto 2012: 26% (año 2011 fue 19%)
- ❖ EBITDA 4T12: MM\$ 5.543
EBITDA 2012: MM\$ 16.943 (258% superior al 2011)
- ❖ Escrituras 2012: MUF 5.738 → 22% superior al año 2011
Promesas 2012: MUF 10.269 → 33% superior al año 2011
- ❖ Lanzamientos 2012: 23 etapas de proyectos con una venta potencial de MMUF 9,8.
- ❖ Incremento importante en el backlog de promesas llegando a MUF 10.049 el cual se escriturará principalmente en 2013 y 2014.
- ❖ Durante el 2012 Se disminuyó en UF 523.000 la deuda corporativa
- ❖ Al cierre del año se cumplen todos los covenants de la deuda coporativa
- ❖ Año con especial énfasis en mejorar los procesos, aumentar las eficiencias, reducir costos y alcanzar una estructura más liviana y flexible



CONTENIDOS

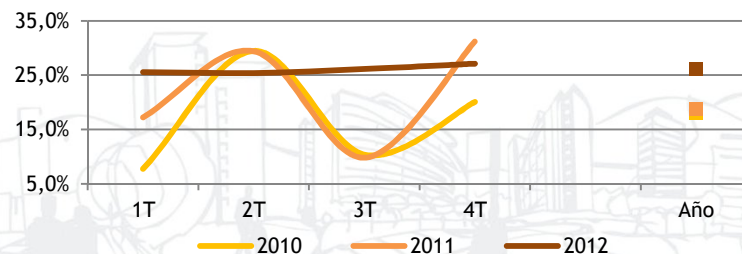
- ❖ RESUMEN 2012
- ❖ ANÁLISIS FINANCIERO 4T12
- ❖ RESUMEN OPERACIONAL
- ❖ PLAN DE NEGOCIOS 2013



ANÁLISIS FINANCIERO

Estado de Resultados (millones de CLP)	4T12	4T11	% VAR.	12M12	12M11	% VAR.
Ingresos de actividades ordinarias	33.137	16.290	103%	114.269	68.911	66%
Costo de ventas	(24.151)	(11.309)	114%	(84.338)	(55.978)	51%
Ganancia bruta	8.987	4.981	80%	29.931	12.934	131%
Margen bruto	27%	31%		26%	19%	
Gastos de administración y venta	(4.852)	(7.024)	(31%)	(17.661)	(11.595)	52%
Resultado de explotación	4.134	(2.043)	302%	12.269	1.338	817%
Resultado fuera de explotación	(973)	(27)	3470%	(4.601)	(1.409)	227%
Ganancia (pérdida) antes de impuestos	3.161	(2.070)	253%	7.668	(70)	10988%
Gastos por impuestos a la ganancia	(929)	1.253	(174%)	(1.220)	810	(251%)
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	(236)	138	(271%)	(236)	138	(271%)
Ganancia (pérdida)	1.996	(680)	394%	6.212	878	608%
Ganancia atribuible a participaciones no controladoras	497	(235)	312%	707	(844)	184%
Ganancia atribuible a propietarios de controlador	1.499	(445)	437%	5.505	1.722	220%
ROS	6,0%	(4,2%)		5,4%	1,3%	
EBITDA⁽¹⁾	5.543	(1.464)	479%	16.943	4.731	258%
% EBITDA / ingresos	16,7%	(9,0%)		14,8%	6,9%	

Margen de Bruto



Se aprecia una estabilización en los márgenes y se han tomado medidas para bajar los gastos de administración y ventas.

PRINCIPALES EXPLICACIONES 4T12 EERR

- ❖ **Ingresos:** Aumentaron en 103%, esto se explica principalmente por una mayor escrituración de departamentos.
- ❖ **Margen Bruto:** 4T12 alcanzó a un 27% inferior respecto al 31% alcanzado en igual periodo del año 2011. Esto se debe a que en 2011 existió una mayor proporción de ventas de Perú en proyectos que presentaron un margen bruto por sobre el 30%. A nivel acumulado el margen creció desde 19% a 26%.
- ❖ **Gastos de administración:** El gasto relacionado a proyectos en desarrollo y escrituración representa la parte más importante del total de los gastos de administración.

Estado de Resultados (millones de CLP)	Dic-12
Proyectos en Desarrollo	(5.470)
Proyectos Escriturando	(6.995)
Overhead y Otros	(5.196)
Total Gastos de Administración	(17.661)

- ❖ Esto se explica por el mayor volumen de negocios en todos los países.
- ❖ Al término del 4T12, la compañía tenía 62 etapas de proyectos en su portfolio, comparado con 43 etapas de proyectos al término del cuarto trimestre de 2011.

ANÁLISIS FINANCIERO

	Chile		Perú		Brasil	
Estado de Resultados (millones de CLP)	12M12	12M11	12M12	12M11	12M12	12M11
Ingresos de actividades ordinarias	94.976	59.725	19.293	9.187	-	-
Costo de ventas	(70.881)	(49.533)	(13.458)	(6.445)	-	-
Ganancia bruta	24.095	10.191	5.836	2.742	-	-
Margen bruto	25%	17%	30%	30%	-	-
Gastos de administración y Venta	(11.173)	(7.217)	(5.294)	(3.719)	(1.195)	(659)
Resultado de explotación	12.922	2.974	542	(977)	(1.195)	(659)
Resultado fuera de explotación	(5.837)	(1.075)	887	(149)	350	(185)
Ganancia (pérdida) antes de impuestos	7.085	1.899	1.428	(1.125)	(845)	(844)
Gastos por impuestos a la ganancia	(948)	444	(296)	386	23	(20)
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas	(236)	138	-	-	-	-
Ganancia (pérdida)	5.901	2.481	1.132	(739)	(822)	(864)
Ganancia atribuible a participaciones no controladoras	808	(590)	(23)	(140)	(79)	(114)
Ganancia atribuible a propietarios de controlador	5.093	3.071	1.155	(600)	(743)	(750)

La inversión en Perú comienza a mostrar algunos resultados. Esto se intensificará a partir del 2013.



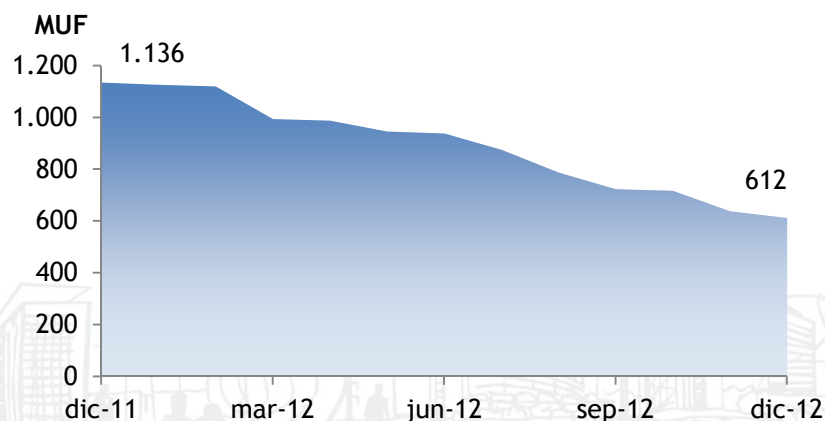
ANÁLISIS FINANCIERO

Resumen Balance (millones de CLP)	Dic-12	Dic-11	MM\$ VAR.	% VAR.
Activos corrientes	145.823	163.338	-17.515	(10,7%)
Activos no corrientes	114.379	93.028	21.351	23,0%
Total Activos	260.202	256.366	3.836	1,5%
Pasivos corrientes	80.045	86.292	-6.248	(7,2%)
Pasivos no corrientes	95.854	90.245	5.609	6,2%
Total Pasivos	175.899	176.537	-638	(0,4%)
Pat. atribuible a los propietarios del controlador	81.473	78.600	2.873	3,7%
Participaciones no controladoras	2.830	1.229	1.602	130,4%
Patrimonio Neto y Pasivos	260.202	256.366	3.836	1,5%
Deuda Financiera Neta				
Deuda financiera	102.169	116.293	-14.124	(12,1%)
Corto plazo	54.372	64.012	-9.640	(15,1%)
Largo plazo	47.797	52.281	-4.484	(8,6%)
Caja & equivalentes	(27.220)	(23.251)	-3.969	17,1%
Deuda financiera neta	74.949	93.042	-18.093	(19,4%)

❖ El leverage financiero alcanzó 1,21x al cierre de 2012.

DEUDA DICIEMBRE 2012

Deuda Total (UF)	Total Dic-11	Total Dic-12	Var Período	% Var Período	Proporcional Dic-12 (UF)
Proyectos en Desarrollo	1.946.680	1.916.576	(30.104)	-1,5%	1.746.115
Proyectos en Escrituración	1.156.352	699.538	(456.814)	-39,5%	641.239
Terrenos	1.126.610	1.076.377	(50.233)	-4,5%	1.034.384
Proyectos en Arriendos	219.506	260.965	41.459	18,9%	260.965
Paz Construcción	67.865	-	(67.865)	-100,0%	-
Otras Filiales	5.548	-	(5.548)	-100,0%	-
Negocio Inmobiliario - Chile	4.522.561	3.953.457	(569.105)	-12,6%	3.682.703
HLC Leasing	245.204	225.413	(19.791)	-8,1%	112.707
Arriendo de Maquinarias	58.640	54.335	(4.306)	-7,3%	54.335
Deudas Corporativas	1.135.571	612.276	(523.295)	-46,1%	612.276
Total - Chile	5.961.977	4.845.480	(1.116.497)	-18,7%	4.462.020
Negocio Inmobiliario - Peru	967.552	1.401.345	433.793	44,8%	700.672
Total	6.929.529	6.246.825	(682.704)	-9,9%	5.162.693



Durante el año se amortizó deuda corporativa por un monto UF 523.295.

CONTENIDOS

- ❖ RESUMEN 2012
- ❖ ANÁLISIS FINANCIERO 3T12
- ❖ RESUMEN OPERACIONAL
- ❖ PLAN DE NEGOCIOS 2013



PORTFOLIO POR PAÍS AL 31.12.12

CHILE -VIVIENDAS

Departamentos	N° DE ETAPAS	TOTAL		Entregas		Promesas		Disponible		% DE VENTA
		UN	MUF	UN	MUF	UN	MUF	UN	MUF	
Total Proyectos en Escrituración	12	3.242	5.834	2.468	4.524	86	149	688	1.161	79%
Total Proyectos en Desarrollo	15	4.303	8.616	-	-	2.016	3.723	2.287	4.893	47%
Total	27	7.545	14.451	2.468	4.524	2.102	3.872	2.975	6.055	61%

PERU

Departamentos + Casas	N° DE ETAPAS	TOTAL		Entregas		Promesas		Disponible		% DE VENTA
		UN	MUF	UN	MUF	UN	MUF	UN	MUF	
Escriturando	11	1.601	2.104	1.139	1.491	375	439	87	174	95%
En Desarrollo	12	2.426	3.537	-	-	962	1.221	1.464	2.316	40%
Departamentos (PC)	23	4.027	5.641	1.139	1.491	1.337	1.660	1.551	2.490	61%
Escriturando	2	1.120	1.451	769	998	313	404	38	49	97%
En Desarrollo	4	2.528	3.701	-	-	1.637	2.503	891	1.198	65%
Casas (PCG)	6	3.648	5.152	769	998	1.950	2.907	929	1.247	75%
Total	29	7.675	10.793	1.908	2.489	3.287	4.567	2.480	3.737	68%

BRASIL

Departamentos	N° DE ETAPAS	TOTAL		Entregas		Promesas		Disponible		% DE VENTA
		UN	MUF	UN	MUF	UN	MUF	UN	MUF	
Escriturando	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Proyectos (en desarrollo)	4	1.037	2.124	-	-	622	1.254	415	871	60%
Total	4	1.037	2.124	-	-	622	1.254	415	871	60%

TOTAL DEPARTAMENTOS+CASAS	60	16.257	27.368	4.376	7.013	6.011	9.693	5.870	10.662	64%
----------------------------------	-----------	---------------	---------------	--------------	--------------	--------------	--------------	--------------	---------------	------------

Oficinas + Hotel	N° DE ETAPAS	TOTAL		Entregas		Promesas		Disponible		% DE VENTA
		MT2	MUF	MT2	MUF	MT2	MUF	MT2	MUF	
OFICINAS CHILE	2	14.889	898	-	-	6.433	356	8.456	542	43%

LANZAMIENTOS 2012

#	Proyecto Etapa	Ubicación	País	Venta		Fecha Lanzamiento
				Potencial (MUF)	Unidades	
1	Emerald	Nuñoa	Chile	563	207	feb-12
2	Terraza Pacífico	Con Con	Chile	637	151	feb-12
3	Nuevo Portugal 2	Santiago	Chile	362	225	mar-12
4	GO	Santiago	Chile	523	328	abr-12
5	Atracción	Santiago	Chile	727	431	abr-12
6	Seducción	Santiago	Chile	550	355	jun-12
7	Santa Rosa 2	Santiago	Chile	304	233	jun-12
8	I-Apt Nuñoa	Nuñoa	Chile	500	120	ago-12
9	Antonio Bellet	Providencia	Chile	542	74	sep-12
Total Chile				4.708	2.124	
10	Cuidad Nueva ET2	Callao	Perú	205	174	ene-12
11	City	Cercado Lima	Perú	450	245	feb-12
12	Prados del Sol ET1	Ate	Perú	116	124	mar-12
13	Jardines de Santa Clara ET2	Ate	Perú	94	96	jun-12
14	Panoramic	Serfrisa	Perú	418	217	jun-12
15	Cuidad Verde ET2	Puente Piedra	Perú	270	264	jul-12
16	Prados del Sol ET2	Ate	Perú	116	124	jul-12
17	Jardines de Santa Clara ET3	Ate	Perú	94	96	dic-12
18	Cuidad Nueva ET3	Callao	Perú	358	304	dic-12
Total Perú Departamentos				2.121	1.644	
19	Ica 1	Ica	Perú	596	534	may-12
20	VillaClub 5	Carabayllo	Perú	858	577	may-12
Total Perú Casas				1.455	1.111	
21	Reserva Jardim Amazonas	Camphinas	Brasil	317	160	may-12
22	Mix Aricanduva ET1	Aricanduva	Brasil	689	321	sep-12
23	Mix Aricanduva ET2	Aricanduva	Brasil	571	296	nov-12
Total Brasil				1.577	777	
Total Paz				9.861	5.656	

Durante 2012 se lanzaron **23 etapas de proyectos**, 9 en Chile, 11 en Perú 3 en Brasil, que representan una venta potencial de MUF 9.861.

INICIO DE ESCRITURACIÓN 2012

Durante 2012 se inició la escrituración de **12 etapas de proyectos**; 6 en Chile, 6 Casa en Perú, que representan una venta potencial de MUF 4.820.

#	Proyecto Etapa	Ubicación	País	Venta Potencial		Fecha Lanzamiento
				(MUF)	Unidades	
1	Buenvivir Carrascal	Quinta Normal	Chile	266	240	ene-12
2	Emerald	Ñuñoa	Chile	530	207	mar-12
3	Sun City 2	Viña del Mar	Chile	447	244	abr-12
4	Icono Antofagasta Etapa 1	Antofagasta	Chile	693	278	jul-12
5	Dzine	Las Condes	Chile	854	270	ago-12
6	Latido Urbano	La Florida	Chile	350	260	oct-12
Total Chile				3.141	1.499	
7	Bello Horizonte	Bello Horizonte	Perú	207	194	abr-12
8	Unico Etapa 2	Breña	Perú	113	87	mar-12
9	Los Olivos Etapa 2	Los Olivos	Perú	100	77	may-12
10	Unico Etapa 3	Breña	Perú	145	112	ago-12
11	Los Olivos Etapa 3	Los Olivos	Perú	215	165	ago-12
Total Perú Departamentos				780	635	
12	VillaClub 2	Carabayllo	Perú	899	543	ago-12
Total Perú Casas				899	543	
Total Paz				4.820	2.677	

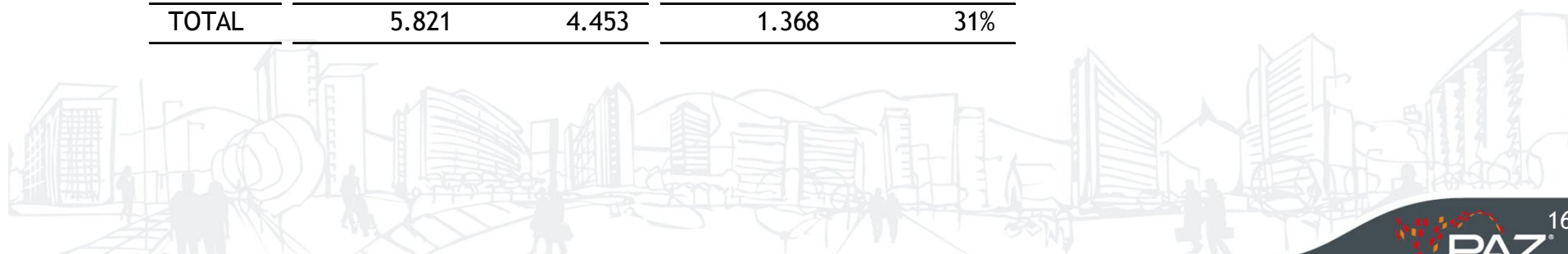
PROMESAS 12M12 vs. 12M11

PROMESAS NETAS

	12M12		12M11		Var.	Var.
	MUF 100%	% Paz (MUF)	MUF 100%	% Paz (MUF)	12M12/12M11	12M12/12M11 %
					MUF 100%	Paz
Chile	6.231	6.078	4.569	3.058	36%	99%
Perú	3.313	1.656	2.596	1.298	28%	28%
Brasil	725	591	528	264	37%	124%
TOTAL	10.269	8.325	7.693	4.620	33%	80%
	% Paz	81%		60%		

(UNIDADES)

	12M12	12M11	Variación	Variación %
Chile	3.247	2.309	938	41%
Perú	2.209	1.898	311	16%
Brasil	365	246	119	48%
TOTAL	5.821	4.453	1.368	31%



ESCRITURAS 12M12 vs. 12M11

ESCRITURAS

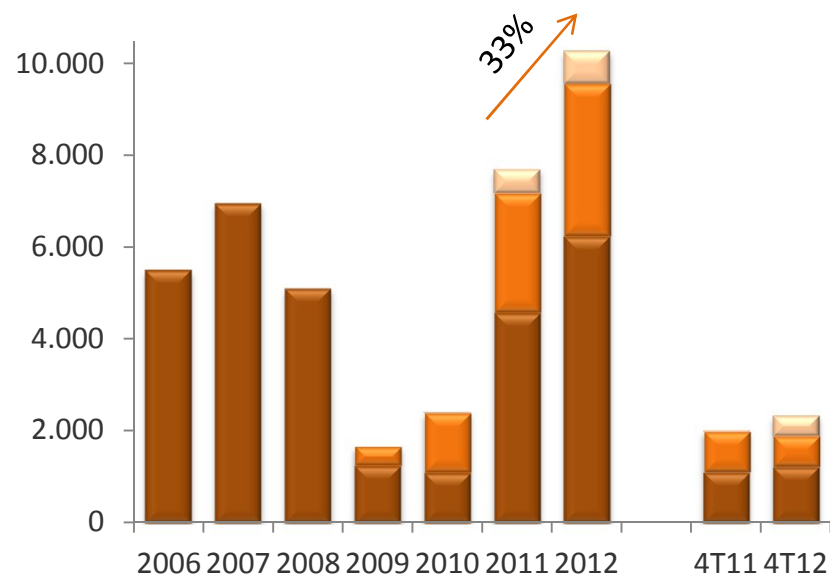
	12M12		12M11		Var.	Var.
	MUF 100%	% Paz (MUF)	MUF 100%	% Paz (MUF)	12M12/12M11	12M12/12M11
					MUF 100%	MUF 100%
Chile	4.030	3.873	3.855	2.580	5%	50%
Perú	1.708	854	857	428	99%	99%
Brasil	-	-	-	-	0%	0%
TOTAL	5.738	4.727	4.711	3.008	21,8%	57%
	% Paz	82%		64%		

(UNIDADES)

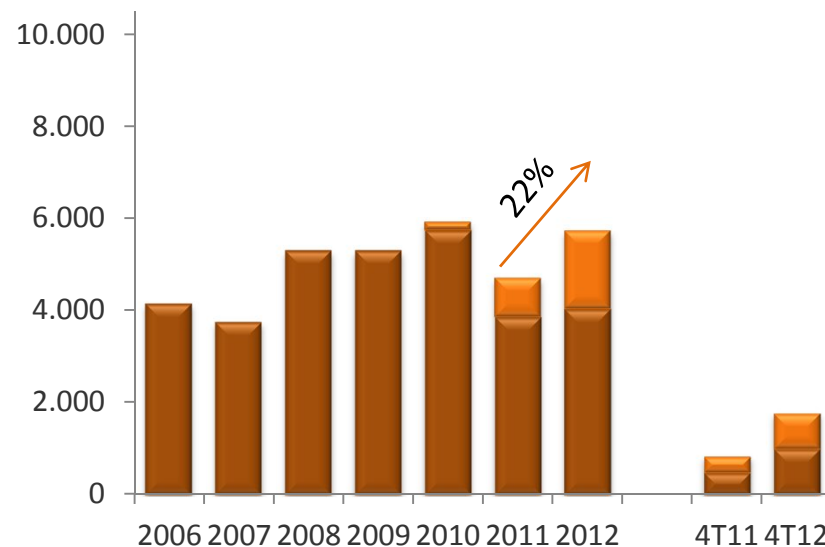
	12M12	12M11	Variación	Variación %
Chile	1.880	1.881	(1)	0%
Perú	1.330	660	670	102%
Brasil	-	-	-	-
TOTAL	3.210	2.541	669	26%

PROMESAS Y ESCRITURAS MUF (100%)

PROMESAS (MUF 100%)



ESCRITURAS (MUF 100%)

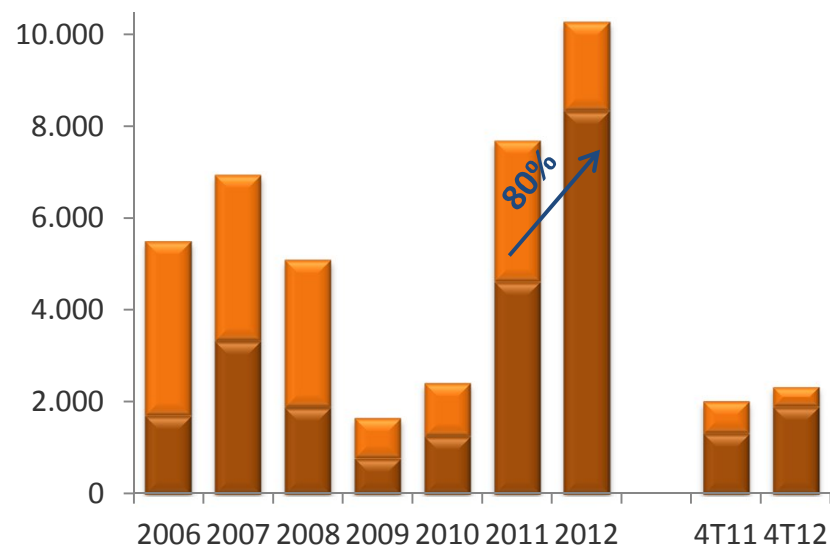


Chile
Perú
Brasil

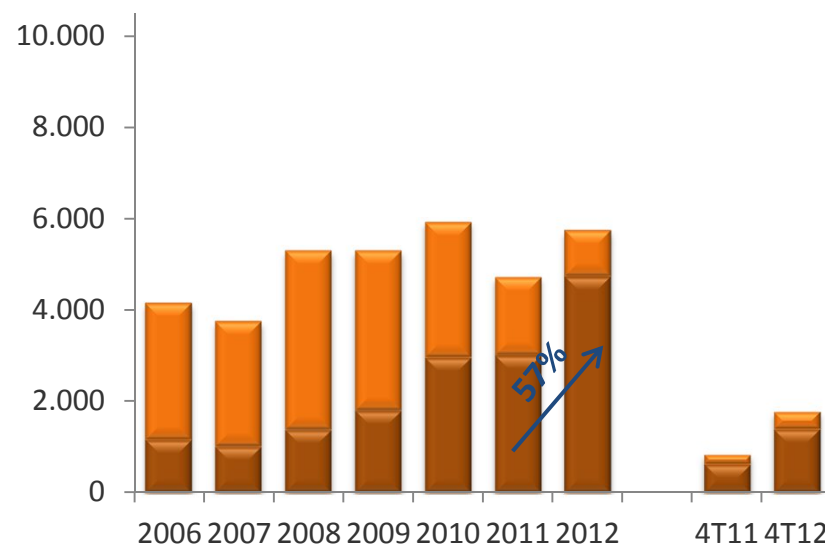


PROMESAS Y ESCRITURAS MUF (% PAZ)

PROMESAS (MUF % PAZ)



ESCRITURAS (MUF % PAZ)



■ Paz
■ Otros Inversionistas



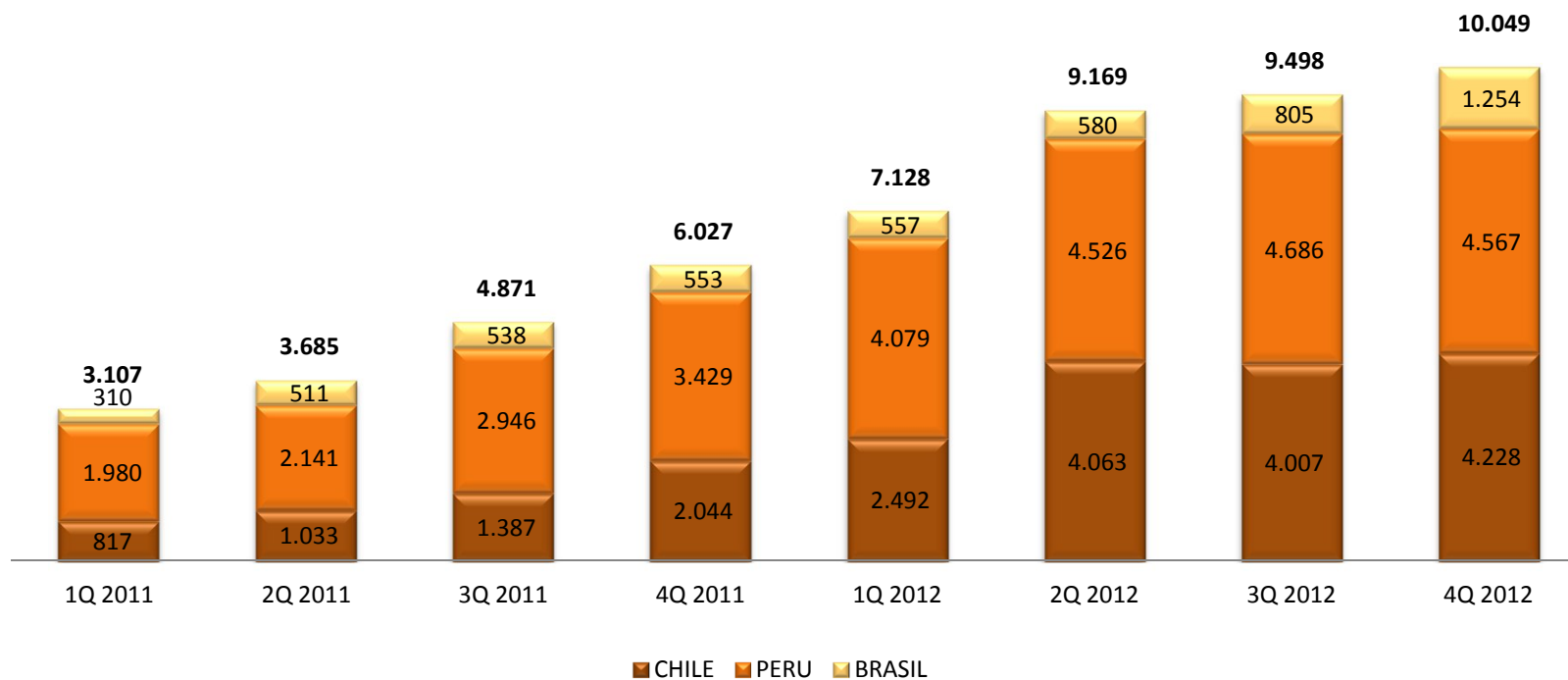
MESES PARA AGOTAR STOCK (MAS)



MAS = stock disponible / promedio móvil de las unidades de las promesas netas (se considera que toda escritura, aun cuando sean escrituras de entrega inmediata, pasa previamente por un contrato de promesa) de los últimos 6 meses

EVOLUCIÓN BACKLOG DE PROMESAS

Backlog Consolidado al 100% (MUF)



❖ El Backlog de promesas aumento significativamente durante el ultimo año.

PROYECCIÓN DE ESCRITURACIÓN BACKLOG

Backlog Miles UF	2013	2014	2015	Posterior a 2015	Total % Paz
1Q	779	1.142	76	101	
2Q	1.793	878	337	10	
3Q	408	239	45	-	
4Q	538	65	194	-	
TOTAL	3.519	2.324	652	111	6.606
Chile	2.153	1.809	-	-	
Perú	1.232	269	200	89	
Brasil	134	246	451	22	
TOTAL	3.519	2.324	652	111	6.606

Backlog total de promesas al 31/12/12: MUF 10.049

Backlog % Paz al 31/12/12: MUF 6.606





PLAN DE NEGOCIOS 2013

14 de Marzo / 2013



CONTENIDOS

1. PRESUPUESTO 2013

1.1 Volumen de negocios

1.2 Proyecciones Financieras





1.1 VOLUMEN DE NEGOCIOS



1. PLAN DE NEGOCIOS 2013

1.1 VOLUMEN DE NEGOCIOS

i. HIGHLIGHTS

- Crecimiento con prudencia y enfoque en rentabilidad
- Volúmenes de Negocios que queremos alcanzar (escrituras) a partir del 2014
 - Chile: MUF 5.500 - MUF 6.500 (US\$300 MM)
 - Perú Dptos: MUF 1.500 - MUF 2.000 (US\$90 MM)
 - Perú Casas: MUF 1.500 - MUF 2.000 (US\$90 MM)
 - Brasil: MUF 1.000 - MUF 1.500 (US\$65 MM)
- ➔ Queremos ser una compañía con ventas regionales por sobre los US\$ 500 millones
- ➔ Queremos ser una compañía con un margen última línea por sobre el 10%
- Utilidad Neta 2013: Presupuesto de MM\$ 6.800, un 23-26% de incremento respecto del año 2012
- Escrituración 2013 (100%): Presupuesto de MUF 6.584, un 15% de incremento con respecto al año 2012
- Margen Bruto: Total: 24,7% vs 26,2% el 2012.
- Margen Neto (ROS): se espera que sea un 6,6% vs un 5,4% en el 2012



1. PLAN DE NEGOCIOS 2013

1.1 VOLUMEN DE NEGOCIOS

ii. LANZAMIENTOS

	2013				2012				VAR 13/12 (UN)	VAR 13/12 (MUF)
	Nº PROYECTOS (ETAPAS)	UN	VTA. POTENCIAL (MUF)	% PAZ (MUF)	Nº PROYECTOS (ETAPAS)	UN	VTA. POTENCIAL (MUF)	% PAZ (MUF)		
CHILE	11	2.693	6.618	6.550	9	2.124	4.708	4.311	27%	41%
PERÚ DEPTOS.	8	1.397	2.088	1.044	9	1.644	2.121	1.061	(15%)	(2%)
PERÚ CASAS	2	1.037	1.592	531	2	1.111	1.455	485	(7%)	9%
BRASIL	3	894	1.672	1.075	3	777	1.577	1.491	15%	6%
TOTAL	24	6.021	11.970	9.200	23	5.656	9.861	7.348	6%	21%
			% PAZ	76,9%			% PAZ	74,5%		25,2%

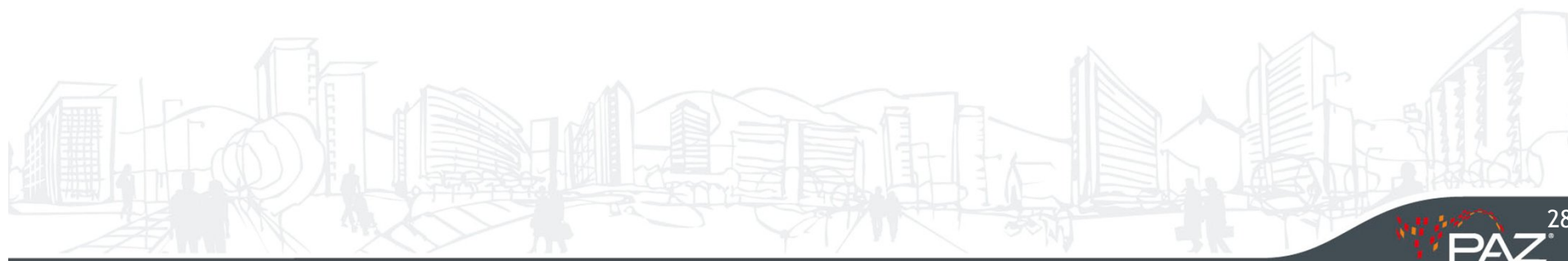


1. PLAN DE NEGOCIOS 2013

1.1 VOLUMEN DE NEGOCIOS

iii. INICIOS DE ESCRITURACIÓN

	2013				2012				VAR 13/12 (UN)	VAR 13/12 (UF)
	N° PROYECTOS (ETAPAS)	UN	VTA. POTENCIAL (MUF)	% PAZ (MUF)	N° PROYECTOS (ETAPAS)	UN	VTA. POTENCIAL (MUF)	% PAZ (MUF)		
CHILE	7	1.597	3.358	3.255	6	1.499	3.141	2.932	7%	7%
PERÚ DEPTOS.	6	1.324	1.654	827	5	635	780	390	109%	112%
PERÚ CASAS	2	1.186	1.644	548	1	543	899	300	118%	83%
BRASIL	1	260	431	216	-	-	-	-	-	-
TOTAL	16	4.367	7.087	4.845	12	2.677	4.820	3.622	63%	47%
			% PAZ	68,4%			% PAZ	75,1%		33,8%



1. PLAN DE NEGOCIOS 2013

1.1 VOLUMEN DE NEGOCIOS

iv. PROMESAS NETAS

	2013			2012			VAR 13/12 (UN)	VAR 13/12 (UF)
	UN	MUF 100%	% PAZ (MUF)	UN	MUF 100%	% PAZ (MUF)		
CHILE	2.741	5.517	4.931	3.247	6.231	6.078	(16%)	(11%)
PERÚ DEPTOS.	1.442	2.199	1.100	1.129	1.579	789	28%	39%
PERÚ CASAS	1.018	1.489	496	1.080	1.734	867	(6%)	(14%)
BRASIL	575	1.054	817	365	725	591	58%	45%
TOTAL	5.776	10.259	7.344	5.821	10.269	8.325	(1%)	(0%)
		% PAZ	71,6%		% PAZ	81,1%		(12%)



1. PLAN DE NEGOCIOS 2013

1.1 VOLUMEN DE NEGOCIOS

v. ESCRITURAS

	2013			2012			VAR 13/12 (UN)	VAR 13/12 (UF)
	UN	MUF 100%	% PAZ (MUF)	UN	MUF 100%	% PAZ (MUF)		
CHILE	1.805	3.441	3.200	1.880	4.030	3.873	(4%)	(15%)
PERÚ DEPTOS.	835	1.143	571	796	1.026	513	5%	11%
PERÚ CASAS	1.179	1.572	524	534	682	341	121%	130%
BRASIL	260	429	214	-	-	-	-	-
TOTAL	4.079	6.585	4.509	3.210	5.738	4.727	27%	15%
		% PAZ	68,5%		% PAZ	82,4%		(5%)





1.2 PRESUPUESTO CONSOLIDADO





PLAN DE NEGOCIOS 2013

14 de Marzo / 2013

